

Najwyższy czas
na działanie!



accelpoint



Szanowni Państwo,

Zapraszam Państwa do udziału w programie akcelerycyjnym dla startupów rozwijających technologie pozytywnie wpływające na zmiany klimatyczne i zrównoważony rozwój.

Program jest tworzony we współpracy z największą europejską organizacją klimatyczną EIT Climate-KIC oraz największym polskim bankiem - PKO BP.

Dotychczasowe zainteresowanie i sukcesy rekrutacyjne pierwszej edycji jasno pokazują, że obraliśmy słuszny kierunek. Nie mamy też wątpliwości, że kluczowym komponentem są wspierający nas partnerzy.

Mam szczerą nadzieję, że nasza propozycja spotka się z Państwa zainteresowaniem i pozwoli nam nawiązać sektorową współpracę, która wywrze realny wpływ na cele zrównoważonego rozwoju.

Z poważaniem,
Maciej Majewski



Maciej Majewski

CEO Accelpoint





“To, czego dziś najbardziej potrzebujemy, to transformacja ekonomiczna, społeczna i finansowa, która uruchomi wykładniczy wzrost wskaźników dekarbonizacji oraz zmian klimatycznych.”

Źródło: [EIT Climate-KIC's Transformation, in Time strategy document](#)

EIT Climate-KIC: Globalna sieć akceleratorów

Accelpoint, jako jedyny polski podmiot, nawiązał współpracę akcelacyjną z EIT Climate-KIC, główną europejską organizacją odpowiedzialną za rozwój technologii klimatycznych. Wpisanie inicjatywy w globalną i rozwiniętą sieć ekspercką pozwoli startupom i partnerom na osiągnięcie globalnego efektu skali w znacznie szybszy i efektywniejszy sposób.

O EIT Climate-KIC:

- Główna organizacja klimatyczna UE
- Cel: rozwój technologii pro-klimatycznych
- Blisko 50 programów ClimAccelerators na świecie
- Globalna sieć najlepszych mentorów i ekspertów
- Sieć **ponad 400 funduszy i aniołów biznesu** inwestujących w projekty impact

Korzyści dla naszego programu oraz jego partnerów:

- Jedyny ClimAccelerator na rynku polskim
- Możliwość lepszej weryfikacji aplikantów
- Znacznie większa rozpoznawalność projektu
- Współpraca z siecią najlepszych ekspertów
- Partnerstwo w wiodącej inicjatywie technologiczno-klimatycznej UE



Więcej informacji:

<https://climaccelerator.climate-kic.org/>

<https://www.climate-kic.org/>



Pierwsza edycja programu

Trwająca obecnie realizacja pierwszej edycji "Poland ClimAccelerator" utwierdza nas w przekonaniu, że obszar innowacji klimatycznych posiada wielki, niezagospodarowany do tej pory potencjał.

O Programie:

- Grudzień 2022 - Kwiecień 2023
- 70 zgłoszeń z kilkunastu krajów
- 40+ startupów zakwalifikowanych do kolejnego etapu rozmów (ocenione przez ekspertów jako zgłoszenia wysokiej jakości)
- 15 startupów wybranych do akceleracji
- 12 startupów na fasttrack do realizacji POC w PKO

Obecnie dokonaliśmy wyboru startupów, które przechodzą do fazy akceleracji we współpracy z mentorami oraz naszymi partnerami (prace wdrożeniowe lub POC).

Partnerzy edycji:



Bank Polski



Freespace
Warsaw



InnoEnergy



Co-funded by the
European Union



Ogólne kryteria selekcji projektów

Dla zespołów:

- Polskich dążących do ekspansji międzynarodowej
- Zagranicznych operujących lub chcących rozpocząć działanie na rynku Polskim

Dla projektów i działających firm z obszarów:

- Sustainability / Impact
- Green Finance
- Green/ Eco / Clean / Climate - Tech
- Purpose driven

Wybrane projekty powinny:

- posiadać minimum MVP technologii
- być świadome swojego wpływu klimatycznego
- umieć policzyć "impact" podejmowanych działań
- posiadać potencjalną wartość dla partnerów korporacyjnych

Podejście biznesowe:

- nastawiony na zysk
- myślący w kategoriach międzynarodowej działalności od 1. dnia



Akceleracja - plan programu



1. miesiąc



2.-3. miesiąc



3.-6. miesiąc

Spotkanie
zapoznawcze

Sprawdzenie pomysłu
1. cut-off

Sprawdzenie postępów
2. cut-off

DemoDay

Idea Verification

*Sprawdzanie pomysłu, warsztaty
i spotkania 1na1 z mentorami*

Warsztaty, brainstorming,
sprawdzenie teamu i pomysłu,
budowa modelu biznesowego,
propozycji wartości

Fit2Market - MVP*

*Badanie rynku, pierwsza wersja
produktu i testy*

Badania klientów i rynku, zaprojektowanie
produktu, pierwsza wersja, spotkania z ok. 100
potencjalnymi klientami/dostawcami/partnerami,
50:50 Polska: Zagranica

POC + 1st client**

*Testy na produkcji, wdrożenie
i pierwszy poważny Klient*

Pierwsze wdrożenie u Klienta
pod okiem Project Managera,
pitching, fundraising



* dla istniejących produktów/usług customizacja pod potrzeby Partnera
** dla istniejących produktów możliwe testy u Partnera

www.accelpoint.com

Akceleracja i zaangażowanie Partnera

Idea Verification

*Sprawdzanie pomysłu, warsztaty
i spotkania 1na1 z mentorami*

Fit2Market - MVP*

*Badanie rynku, pierwsza wersja
produktu i testy*

POC + 1szy klient**

*Testy na produkcji, wdrożenie
i pierwszy poważny Klient*

Możliwe zaangażowanie Partnera:

- Mentorzy weryfikujący i wspierający
- Udział w spotkaniach i webinarach
- Selekcja projektów
- Wprowadzenie rekomendowanych startupów do akceleracji

Możliwe zaangażowanie Partnera:

- Mentorzy weryfikujący i wspierający
- Eksperti oceniający
- Wsparcie testowe
- Wsparcie networkingowo-biznesowe

Możliwe zaangażowanie Partnera:

- Mentorzy weryfikujący i wspierający
- Realizacja POC z wybranymi startupami
- Wdrożenie
- Prezentacja produktu wśród swoich klientów i pracowników



1. miesiąc



2.-3. miesiąc



3.-6. miesiąc

**Spotkanie
zapoznawcze**

**Sprawdzenie pomysłu
1. cut-off**

**Sprawdzenie postępów
2. cut-off**

DemoDay

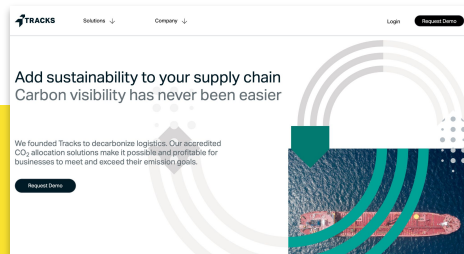


* dla istniejących produktów/usług customizacja pod potrzeby Partnera
** dla istniejących produktów możliwe testy u Partnera

www.accelpoint.com

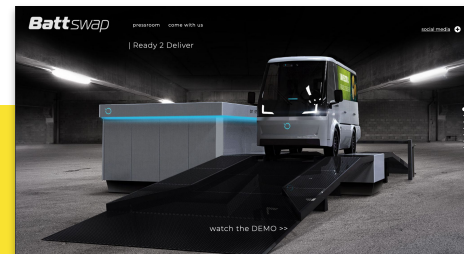
Transportation - Przykłady usecase

TRACKS



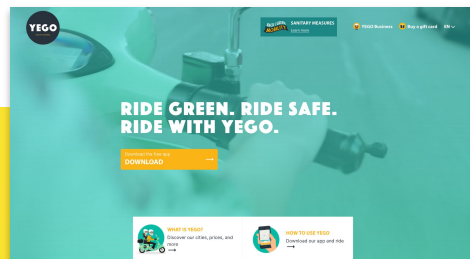
Rozwiązania Tracks w zakresie przydziału uprawnień do emisji CO2 umożliwiają i czynią opłacalnymi dla przedsiębiorstw osiągnięcie i przekroczenie ich celów w zakresie emisji.

BATTSWAP



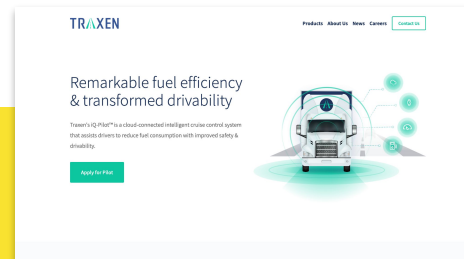
BattSwap to rewolucyjna firma technologiczna oferująca opłacalne rozwiązania w zakresie ładowania, które wzmacniają pozycję komercyjnych flot elektrycznych.

YEGO



Yego oferuje ekologiczną i współdzieloną mobilność dla bardziej ekologicznych miast. Wszystkie pojazdy są elektryczne, więc przejazdy będą zrównoważone, wygodne i bezgłośnie.

TRAXEN

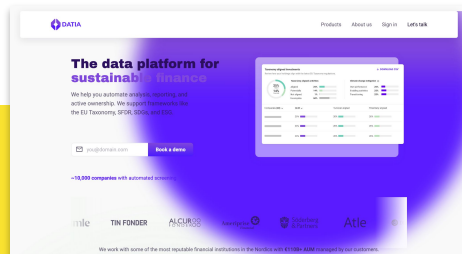


iQ-Pilot™ firmy Traxen to inteligentny tempomat połączony z chmurą, który pomaga kierowcom zmniejszyć zużycie paliwa przy jednoczesnej poprawie bezpieczeństwa i komfortu jazdy.



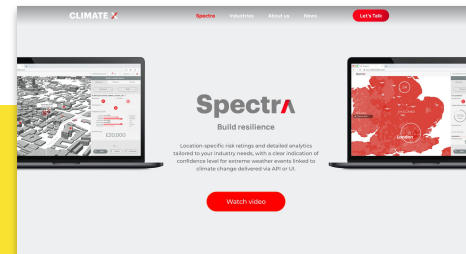
Banking - Przykłady usecase

DATIA



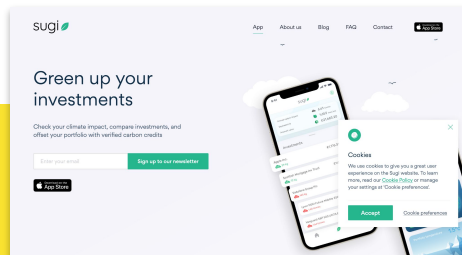
Platforma danych dla zrównoważonych finansów. Datia pomaga automatyzować analizę, raportowanie i aktywną własność. Wspiera takie standardy jak taksonomia UE, SFDR, SDG i ESG.

CLIMATE X



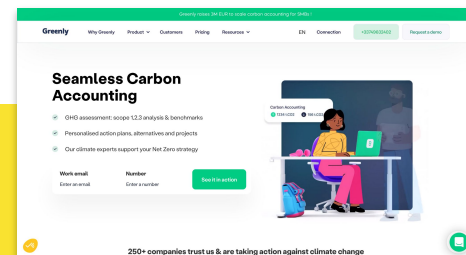
Climate X pomaga organizacjom zrozumieć, w jaki sposób fizyczne ryzyko związane ze zmianami klimatycznymi wpływa na organizację poprzez dostęp do informacji o ryzyku na poziomie portfela i aktywów, które można łatwo zintegrować z zarządzaniem ryzykiem klimatycznym i raportowaniem wpływu.

SUGI



Sugi to platforma, która pokazuje inwestorom detaliczny wpływ ich inwestycji na środowisko i pomaga im budować bardziej ekologiczne portfolio.

GREENLY

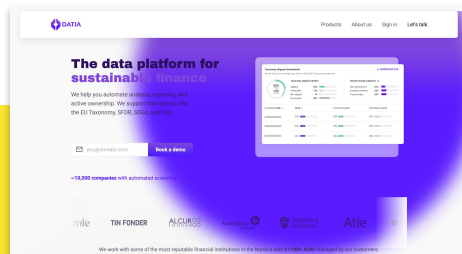


Greenly to najpopularniejsza we Francji i Europie aplikacja mobilna do obliczania śladu węglowego na podstawie danych bankowych



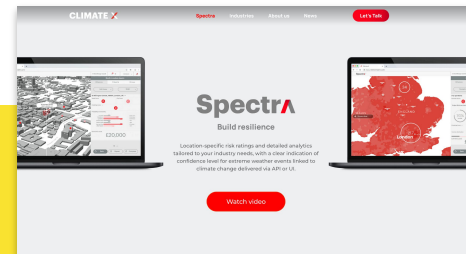
Insurance - Przykłady usecase

DATIA



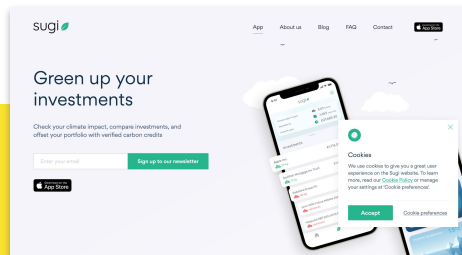
Platforma danych dla zrównoważonych finansów. Datia pomaga automatyzować analizę, raportowanie i aktywną własność. Wspiera takie standardy jak taksonomia UE, SFDR, SDG i ESG.

CLIMATE X



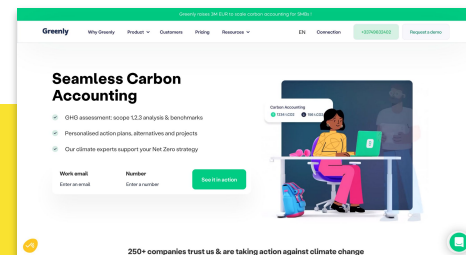
Climate X pomaga organizacjom zrozumieć, w jaki sposób fizyczne ryzyko związane ze zmianami klimatycznymi wpływa na organizację poprzez dostęp do informacji o ryzyku na poziomie portfela i aktywów, które można łatwo zintegrować z zarządzaniem ryzykiem klimatycznym i raportowaniem wpływu.

SUGI



Sugi to platforma, która pokazuje inwestorom detalicznym wpływ ich inwestycji na środowisko i pomaga im budować bardziej ekologiczne portfolio.

GREENLY

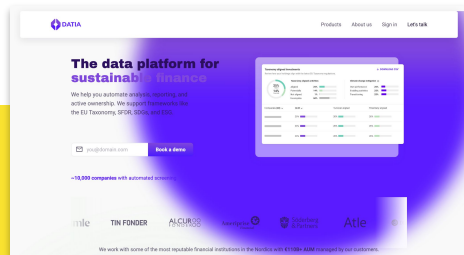


Greenly to najpopularniejsza we Francji i Europie aplikacja mobilna do obliczania śladu węglowego na podstawie danych bankowych



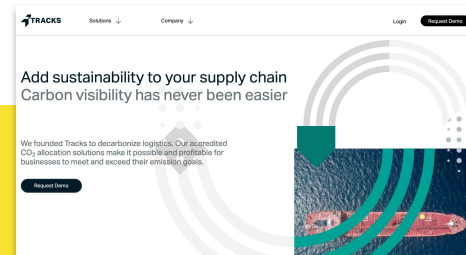
Consulting - Przykłady usecase

DATIA



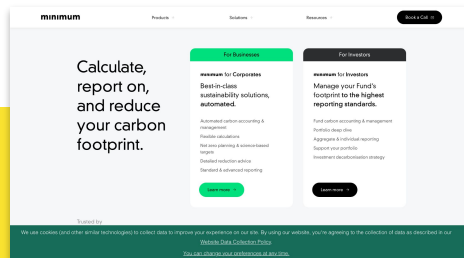
Platforma danych dla zrównoważonych finansów. Datia pomaga automatyzować analizę, raportowanie i aktywną własność. Wspiera takie standardy jak taksonomia UE, SFDR, SDG i ESG.

TRACKS



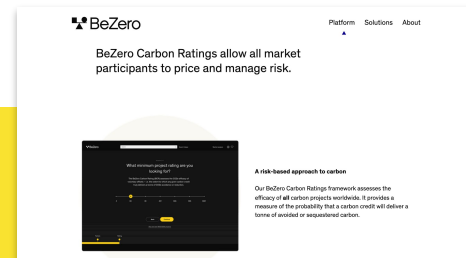
Rozwiązania Tracks w zakresie przydziału uprawnień do emisji CO2 umożliwiają i czynią opłacalnymi dla przedsiębiorstw osiągnięcie i przekroczenie ich celów w zakresie emisji.

MINIMUM



Minimum płynnie monitoruje, moderuje i raportuje emisje dwutlenku węgla z zakresu 1, 2 i 3 zarówno w jednostkowym monitorowanym funduszu, jak i w całym portfelu

BEZERO



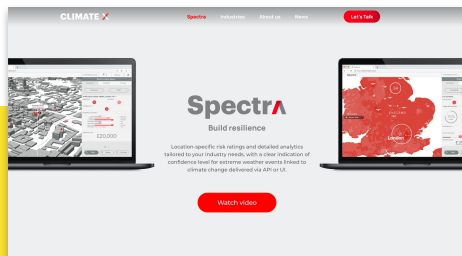
BeZero Carbon Ratings ocenia skuteczność wszystkich projektów węglowych na całym świecie. Dostarcza miarę prawdopodobieństwa, że kredyt węglowy przyniesie tonę unikniętego lub sekwestrowanego dwutlenku węgla.



Construction - Przykłady usecase

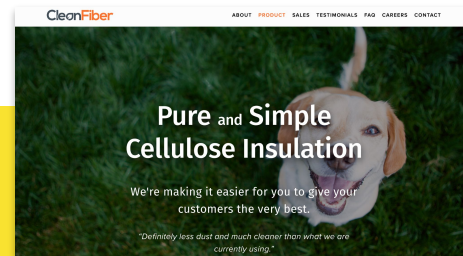
CLIMATE X

Climate X pomaga organizacjom zrozumieć, w jaki sposób fizyczne ryzyko związane ze zmianami klimatycznymi wpływa na organizację poprzez dostęp do informacji o ryzyku na poziomie portfela i aktywów, które można łatwo zintegrować z zarządzaniem ryzykiem klimatycznym i raportowaniem wpływu.



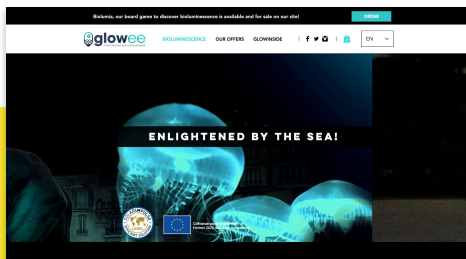
CLEANFIBER

Cleanfiber to izolacja z celulozy, powstała z konieczności przetworzenia zalegających ton gazet



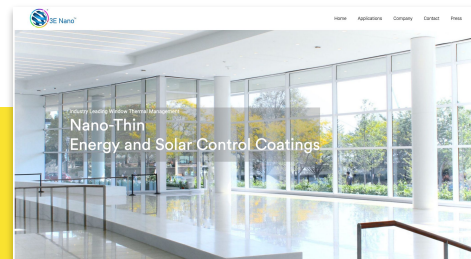
GLOWEE

Glowee - to organiczne płynne światło na bazie bioluminescencji



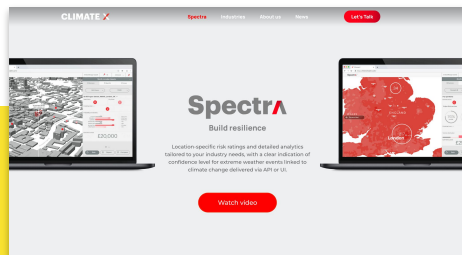
3E NANO

"nano-cienka" powłoka solarna



Real Estate - Przykłady usecase

CLIMATE X



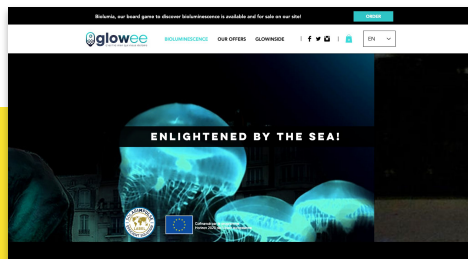
Climate X pomaga organizacjom zrozumieć, w jaki sposób fizyczne ryzyko związane ze zmianami klimatycznymi wpływa na organizację poprzez dostęp do informacji o ryzyku na poziomie portfela i aktywów, które można łatwo zintegrować z zarządzaniem ryzykiem klimatycznym i raportowaniem wpływu.

WEAVAIR



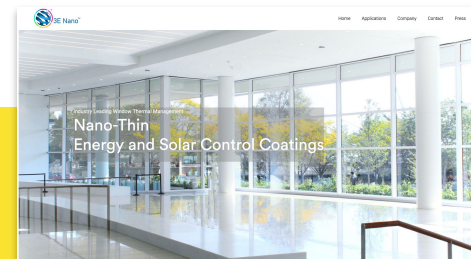
Rozwiązanie programowe i sprzętowe dla systemów dystrybucji powietrza, które zapobiega rozprzestrzenianiu się zanieczyszczeń i infekcji powietrza, jednocześnie oszczędzając energię i zmniejszając koszty operacyjne i konserwacyjne.

GLOWEE



Glowee - to organiczne płynne światło na bazie bioluminescencji

3E NANO



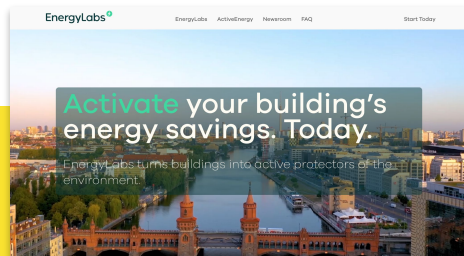
"nano-cienka" powłoka solarna



Retail / Fashion - Przykłady usecase

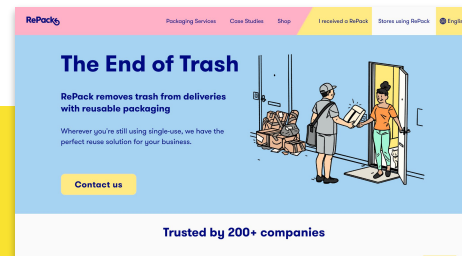
ENERGY LABS

EnergyLabs zamienia budynki w obrońców środowiska.



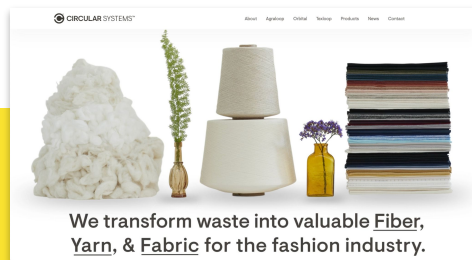
REPACK

Repack sprawia że opakowania w dostawie stają się wielokrotnego użytku



CIRCULAR SYSTEMS

Dzięki technologii platform odpady-na-włókno, Firma oferuje przełomowe rozwiązania dla najbardziej wydajnego zarządzania strumieniami odpadów tekstylnych i rolniczych.



AMADOU MASHROOM LEATHER

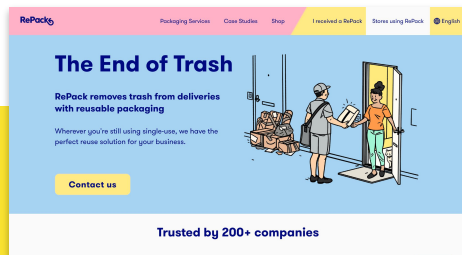
Materiał grzybowy jest uprawiany na trocinach pochodzących z recyklingu i wykorzystuje istniejące techniki uprawy pieczarek. Produkty są całkowicie kompostowalne i zamieniają się w żyzną glebę.



eCommerce – Przykłady usecase

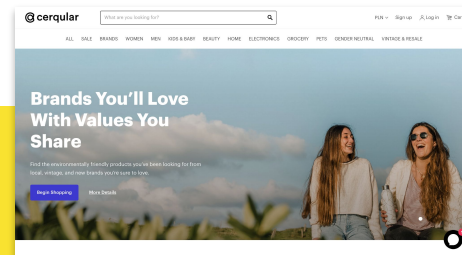
REPACK

Repack sprawia że opakowania w dostawie stają się wielokrotnego użytku



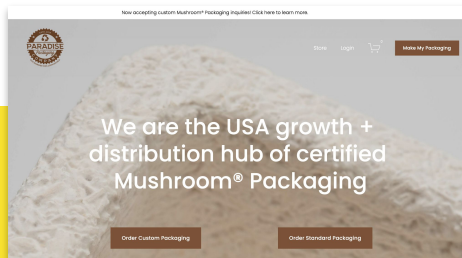
CERQULAR

Marketplace z produktami przyjaznymi środowisku



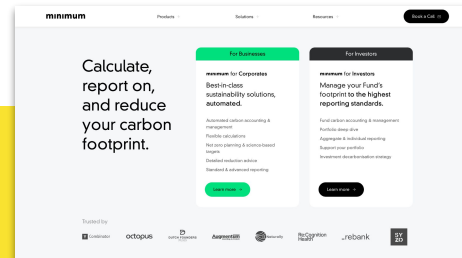
PARADISE PACKAGING

Opakowanie na bazie grzybni tworzone na zamówienie



MINIMUM

Minimum płynnie monitoruje, moderuje i raportuje emisje dwutlenku węgla z zakresu 1, 2 i 3 przy 100% zgodności z protokołem GHG Protocol. Łatwe śledzenie każdego kilograma dwutlenku węgla w całej firmie oraz "dogłębne" badanie emisji z zakresu 3 w celu podejmowania trafnych decyzji dotyczących operacji biznesowych, procesów i łańcuchów dostaw.



Energy - Przykłady usecase

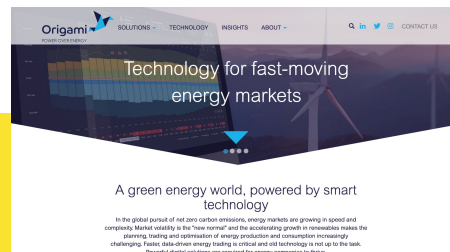
FLOWER

Platforma do zarządzania i usprawniania przesyłu energii.



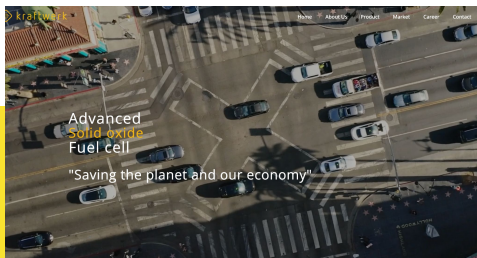
ORIGAMI

Inteligentne oprogramowanie do automatyzacji krótkoterminowego handlu energią. SaaS.



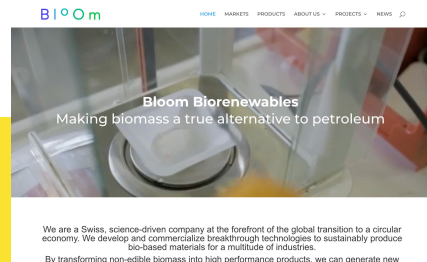
KRAFTWERK

Nowoczesne ogniwa paliwowe, baterie oraz skrzynie do układów napędowych o szerokim zakresie zastosowań.



BLOOM

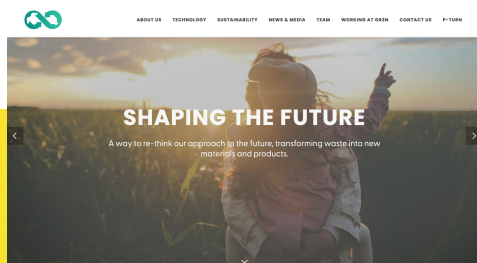
Producent paliwa produkowanego z biomasy.



Chemicals - Przykłady usecase

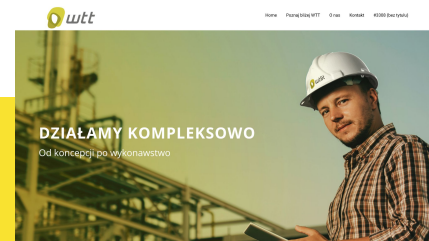
GR3N

Firma Gr3n opracowała innowacyjny proces oparty na zastosowaniu technologii mikrofalowej do hydrolizy alkalicznej, który zapewnia ekonomicznie opłacalny proces recyklingu politereftalanu etylenu (PET), umożliwiając wdrożenie go w przemyśle.



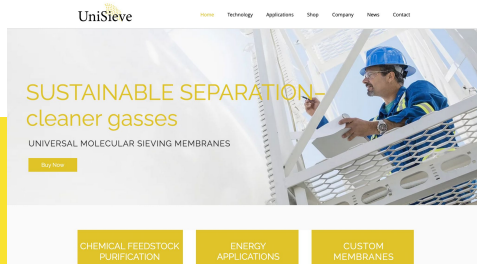
WTT

WTT posiada szereg własnych technologii i rozwiązań w zakresie m.in. utylizacji odpadów, eliminacji emisji zanieczyszczeń, a także separacji i oczyszczania wodoru z gazów procesowych i poprodukcyjnych.



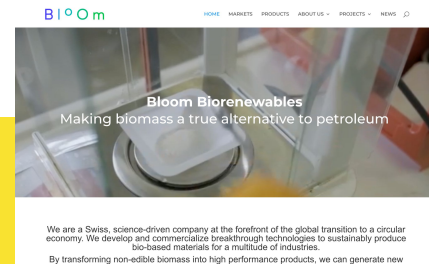
UNISIEVE

UniSieve to firma z branży cleantech, która dostarcza rozwiązania membranowe do separacji molekularnej o szerokim zakresie zastosowań.



BLOOM

Producent paliwa produkowanego z biomasy.



Publikacja Raportu

Zwieńczeniem prezentowanego programu akceleracyjnego będzie publikacja nowej edycji raportu poświęconego polskiemu ekosystemowi greentech.

- Cele raportu:
 - zmapowanie najważniejszych interesariuszy w branży greentech
 - przedstawienie sylwetek Głównych uczestników ekosystemu
 - wskazanie największych wyzwań i kierunków rozwojowych 2025
 - określenie trendów i wzbudzenie zainteresowania decydentów oraz mediów
- Planowana kampania promocyjna:
 - kampania PR z uwzględnieniem czołowych polskich mediów biznesowych
 - artykuły sponsorowane
 - dystrybucja raportu wśród firm i przedstawicieli ekosystemu
 - dotarcie z raportem do przedstawicieli administracji publicznej
 - kampania promocyjna w kanałach social media oraz sieci partnerskiej
 - premiera raportu oraz panel dyskusyjny
- Partnerzy raportu - korzyści wizerunkowe:
 - możliwość prezentacji spółki oraz jej przedstawicieli w roli świadomych i odpowiedzialnych społecznie organizacji oraz ekspertów
 - wsparcie w realizacji celów zrównoważonego rozwoju SDGs (szczególnie 6, 7, 11, 12, 13, 14 i 15)
 - dodatkowe korzyści w Rankingu Odpowiedzialnych Firm
 - Spełnianie Standardów Global Reporting Initiative: GRI 102 Ogólne ujawnienia 2016



Pakiety Partnerskie*

ŚWIADCZENIA	SILVER	GOLD	PLATINUM ****
Możliwość realizacji PoC z wybranymi startupami	TAK	TAK	TAK
Uczestnictwo we wszystkich wydarzeniach i eventach dot. programu	TAK	TAK	TAK
Ekspozycja logo we wszystkich materiałach promocyjnych programu	TAK	TAK	TAK
Udział w webinarach poświęconym GreenTech	TAK	TAK	TAK
Posty dedykowane partnerowi (oprócz komunikacji programu)	1	2	3
Ścieżka akceleracyjna na wyłączność (w ramach programu)		TAK **	TAK **
Miejsca w akceleracji dla zespołów stworzonych przez pracowników		2	5
Stanowiska ekspertów oceniających		1	MIN. 1
Artykuł ekspercki w jednym z czołowych mediów biznesowych		1	2
Publikacja artykułu lub wywiadu na www.accelpoint.com		TAK	TAK
Stanowisko Przewodniczącego Jury w trakcie DemoDay			TAK
Pierwszeństwo wyboru startupów do współpracy			TAK
Dedykowany mailing do bazy newsletterowej (oprócz komunikacji programu)			1
Wypowiedź partnera w informacjach prasowych (2 kampanie)			TAK
Power Speech podczas DemoDay programu			TAK
Główny Partner raportu Polish GreenTech Report 2025 ***			TAK



* szczegóły dot. pakietów na kolejnych stronach

** pierwszeństwo wyboru ścieżki dla Partnera Platinum

*** dodatkowy pakiet promocyjny / szczegóły w dalszej części

**** pakiet niedostępny w tej edycji programu

partner tytularny programu GreenImpact Accelerator by Accelpoint
oraz Raportu "Polish GreenTech Report 2025"

- 5 gwarantowanych miejsc w akceleracji dla zespołów stworzonych przez pracowników Platinum Partner
 - Stanowisko Przewodniczącego Jury w trakcie DemoDay
 - Zdefiniowanie zakresu tematycznego wyzwań akceleracyjnych
 - Power speech podczas DemoDay
 - Min. 1 stanowisko eksperta wybierającego startupy do programu
 - Uczestnictwo we wszystkich wydarzeniach i eventach w ramach programu (spotkania dla Partnerów, mentorów, sędziów, wydarzenia rekrutacyjne, warsztaty, DemoDay po etapie 1. i 2, networking)
 - Dostęp do innowacji klimatycznych dzięki możliwości organizowania PoC z najlepszymi startupami - bez limitu; pierwszeństwo wyboru startupów do współpracy
 - Strategiczna ekspozycja we wszystkich materiałach promocyjnych (w tym komunikacja social media)
 - Artykuł ekspercki w jednym z czołowych polskich mediów biznesowych (Puls Biznesu, Business Insider, Money.pl, Forbes itp.)
 - Publikacja min. 3 postów dedykowanych partnerowi w kanałach social mediowych Accelpoint (LinkedIn, Facebook)
 - Dedykowany mailing do bazy newsletterowej Accelpoint (1000+ subskrybentów / open rate 40%+)
 - Wypowiedź partnera w informacjach prasowych wysyłanych do mediów branżowych (planowane dwie kampanie)
 - Publikacja artykułu lub wywiadu z przedstawicielem partnera na stronie www.accelpoint.com
 - Udział przedstawiciela partnera w webinarze poświęconym tematyce cleantech (wedle życzenia)
-
- **Główny Partner raportu Polish GreenTech Report 2025** (branding w raporcie oraz w materiałach promocyjnych, wprowadzenie do raportu, artykuł ekspercki, 3 komentarze w ramach ze zdjęciem autora oraz promocja w social mediach)
 - Wystąpienie inauguracyjne partnera podczas premiery raportu
 - Udział w panelu dyskusyjnym podczas premiery raportu
 - Wypowiedź w informacji prasowej poświęconej raportowi
 - Tematyczny artykuł sponsorowany



Gold Partner

MAX. 4 PARTNERÓW

partner ścieżki w programie GreenImpact Accelerator by Accelpoint

- 2 gwarantowane miejsca w akceleracji dla zespołów stworzonych przez pracowników Golden Partner
- Zdefiniowanie zakresu tematycznego wyzwań akceleracyjnych
- 1 miejsce w Jury w trakcie DemoDay
- 1 stanowisko eksperta wybierającego startupy do programu
- wpływ na kształtowanie tematyki ścieżki akceleracyjnej (wyłącznie branżowa)
- Uczestnictwo we wszystkich wydarzeniach i eventach w ramach programu (spotkania dla Partnerów, mentorów, sędziów, wydarzenia rekrutacyjne, warsztaty, DemoDay po etapie 1. i 2, networking);
- Dostęp do innowacji klimatycznych dzięki możliwości organizowania PoC z najlepszymi startupami
- Ekspozycja we wszystkich materiałach promocyjnych (w tym komunikacja social media)
- Artykuł ekspercki w jednym z czołowych polskich mediów biznesowych (Puls Biznesu, Business Insider, Money.pl, Forbes itp.)
- Publikacja 2 postów dedykowanych partnerowi w kanałach social mediowych Accelpoint (LinkedIn, Facebook)
- Udział przedstawiciela partnera w webinarze poświęconym tematyce cleantech (wedle życzenia)
- Publikacja artykułu lub wywiadu z przedstawicielem partnera na stronie www.accelpoint.com

partner w raporcie Polish GreenTech Report 2025

- Branding w raporcie oraz w materiałach promocyjnych
- Artykuł ekspercki w raporcie
- Komentarz w ramce ze zdjęciem autora oraz promocja w social mediach
- Udział w panelu dyskusyjnym podczas premiery raportu



Silver Partner

partner wspierający w programie GreenImpact Accelerator by Accelpoint

- 1 stanowisko eksperta oceniającego zgłoszenia startupów
- Uczestnictwo we wszystkich wydarzeniach i eventach w ramach programu (spotkania dla Partnerów, mentorów, sędziów, wydarzenia rekrutacyjne, warsztaty, DemoDay po etapie 1. i 2, networking);
- Dostęp do innowacji klimatycznych dzięki możliwości organizowania PoC z najlepszymi startupami
- Ekspozycja we wszystkich materiałach promocyjnych
- Publikacja postu dedykowanego partnerowi w kanałach social mediowych Accelpoint (LinkedIn, Facebook)
- Udział przedstawiciela partnera w webinarze poświęconym tematyce cleantech (wedle życzenia)

Partner raportu Polish GreenTech Report 2025

- Branding
- Artykuł ekspercki
- Udział w panelu dyskusyjnym podczas premiery raportu



Dodatkowe korzyści

Niezależnie od wybranego pakietu, udział w projekcie to:

- *Zwiększenie wiarygodności marki jako firmy odpowiedzialnej społecznie*
- *Dodatkowe korzyści w ubieganiu się o tytuł Top Employer*
- *Wgląd w innowacje technologiczne stanowiące przyszłość poszczególnych branży*
- *Wsparcie w realizacji celów zrównoważonego rozwoju SDGs (szczególnie 6, 7, 11, 12, 13, 14 i 15)*
- *Dodatkowe korzyści w Rankingu Odpowiedzialnych Firm*
- *Spełnianie Standardów Global Reporting Initiative: GRI 102 Ogólne ujawnienia 2016*
- *Szanse rozwojowe dla pracowników (mentorzy startupów, wypowiedzi eksperckie w mediach oraz raporcie)*
- *Zwiększenie zaangażowania pracowników (wzrost motywacji, zmniejszenie rotacji, pozyskanie lepszych pracowników)*
- *Możliwość zaangażowania klientów biznesowych Partnera (obecna baza i prospekci)*
- *Dla branż Real Estate / Construction, wdrożenie produktów lub usług startupów może wspierać recertyfikację obiektów budowlanych w zakresie LEED i BREEAM - potencjalny wzrost przychodów z najmu*
- *Networking z potencjalnymi klientami (partnerzy + startupy) i pozyskanie potencjalnych produktów do oferty (startupy)*



* Cena ofertowa w kwocie netto powiększona będzie o podatek VAT. Cena zakłada współpracę przez okres jednej edycji, tj. od momentu rozpoczęcia budowy koncepcji do etapu postakceleracji. Planowany termin rozpoczęcia edycji 2024: Q4 2024. Planowana data publikacji Raportu Polski Ekosystem Startupów GreenTech: Q1 / Q2 2025

www.accelpoint.com

Dlaczego Accelpoint?



Accelpoint: akcelerator technologiczny



Accelpoint

jest operatorem międzynarodowych programów akceleryacyjnych z szeroką międzynarodową siecią kontaktów i partnerstw.



Program akceleryacyjny dla scale-upów zapewniający możliwość testowania rozwiązania we współpracy z partnerem korporacyjnym.

~60 wspartych startupów
budżet 16,5 mln PLN
50% komercjalizacji rozwiązań.

Czas realizacji 2019 - 2021.



Program inkubacyjny dla zespołów tworzących MVP wraz z ich walidacją na infrastrukturze partnera publicznego

Budżet 11,5 mln PLN
100+ uczestników
12 utworzonych spółek

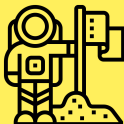
Czas realizacji 2018 - 2021.



Program akceleryacyjny dla najlepszych europejskich fintechów ze szczególnym uwzględnieniem green finance, realizowany wspólnie z Singapore Fintech Festival i Monetary Authority of Singapore.

300+ zgłoszeń
4 edycje

Czas realizacji 2020 - 2023.



120+ alumnów programów



~ 50%+ komercjalizacji rozwiązań z Partnerami



Ponad 100 Million EUR inwestycji w alumnów



www.accelpoint.com

Accelpoint: akcelerator technologiczny



accelpoint

jest operatorem międzynarodowych programów akceleryacyjnych z szeroką międzynarodową siecią kontaktów i partnerstw.



Program akceleryacyjny dla zagranicznych startupów przenoszących działalność do Polski we współpracy z partnerami korporacyjnymi i inwestorami.

Budżet 12 mln PLN

Czas realizacji 2021 - 2023.

ClimAccelerator

OPEN

Program akceleryacyjny dla startupów cleantech działających w Polsce, organizowany w partnerstwie z PKO BP, EIT Climate-KIC i EIT Innoenergy.

Czas realizacji 2022-2024

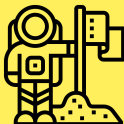
accel|Boost

Program akceleryacyjny dla scale-upów zapewniający możliwość testowania rozwiązania we współpracy z partnerem korporacyjnym, nawiązania współpracy z inwestorem i wspierający startupy w globalnej ekspansji.

~45 startupów

Budżet 15,5 mln PLN

Czas realizacji 2024-2026



120+ alumnów programów



~ 50%+ komercjalizacji rozwiązań z Partnerami



Ponad 100 Million EUR inwestycji w alumnów



www.accelpoint.com

Zespół

Wiodący akcelerator dla korporacji



Międzynarodowa sieć 100+ Partnerów i Mentorów



Globalne wsparcie w pozyskiwaniu finansowania VC



70+ Alumnów



Maciej Majewski

Ekspert zrównoważonego finansowania | Seryjny przedsiębiorca | Ekspert ds. innowacyjności



Accelpoint



Michał Bańka Ph.D

Mentor & Inwestor VC | Ekspert ds. Business development
Ekspert ds. relacji z sektorem publicznym

Accelpoint



Politechnika
Warszawska



Jakub Jankowski

Członek Zarządu | Ekspert ds. Partnerów
Seryjny przedsiębiorca

Accelpoint



Katarzyna Panek

Head of Communications

ALE
DRIVE



Accelpoint



Izabela Domańska

Startup Project Manager

Accelpoint

Politechnika
Warszawska



www.accelpoint.com

Zaufali nam:



Wiodące polskie i
międzynarodowe korporacje i
czołowi specjaliści
branżowi



Instytucje rządowe z
Polski, Wielkiej Brytanii i
Singapuru oraz UE



Liderzy rynku climate-tech
i ESG



Wiodące akceleratorzy z
Europy, Azji i czołowe
polskie uczelnie





Zapraszamy do kontaktu:



**Maciej
Majewski**

CEO

maciek@accelpoint.com



**Jakub
Jankowski**

Head of Partnership

jakub@accelpoint.com



**Michał
Bańka**

Founding Partner & Advisor

michal@accelpoint.com



Zapraszamy do kontaktu:



**Maciej
Majewski**

CEO

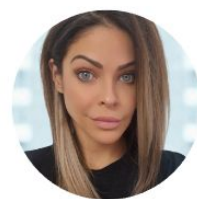
maciek@accelpoint.com



**Jakub
Jankowski**

Head of Partnership

jakub@accelpoint.com



**Kasia
Panek**

Head of Communications

kasia@accelpoint.com



Zapraszamy do kontaktu:



**Maciej
Majewski**

CEO

maciek@accelpoint.com



**Jakub
Jankowski**

Head of Partnership

jakub@accelpoint.com



**Iza
Domańska**

Startup Project Manager

iza@accelpoint.com